



02 Mayıs 2014, Cuma

OYAK ÇİMENTO GRUBU'ndan 2014 İLK ÇEYREK REKORLARI...

OYAK Otomotiv ve Çimento Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Celal Çağlar, 2014 yılı ilk çeyrek sonuçlarını, yılın ilerleyen günlerine ait beklentilerini ve Grubun gelişim ve yatırım planlarını değerlendirdi.

OYAK Çimento Grubu olumlu hava koşulları, yerel seçimler, devam eden büyük projeler ve diğer altyapı yatırımlarının etkisi ile yurtiçi satış tonajını ilk çeyrek sonunda 2013 yılının aynı dönemine göre **%30** yükseltti. Grup toplam cirosunu **%35** artırırken, net karını ise **3 katına** çıkardı.

Türkiye'nin 6 coğrafi bölgesinde faaliyet gösteren **OYAK Çimento Grubu**, halka açık 5 çimento ve bunlara dikey olarak entegre beton ve kağıt torba şirketlerinden oluşmaktadır. Yıllık 8.5 milyon ton klinker kapasitesi ve %14 cari pazar payı ile Türkiye'nin en büyük çimento grubudur.

Şirketlerinin illerinde yıllardır Vergi Rekortmeni olduğuna vurgu yapan Çağlar, başarılı neticelerimiz ile illerimizin ve Türkiye'nin kalkınmasına her anlamda destek olmaktan gurur duyduğunu sözlerine ekledi. Yıllardır sürdürülebilir büyümenin anahtarı olarak gördüğü verimlilik esası ile şirketlerini yönettiğini söyleyen OYAK Otomotiv ve Çimento Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Celal Çağlar, şirketlerinin 2014 ilk çeyrek sonuçlarının da bunun göstergesi olduğunu ilettiler.

İlk çeyrek boyunca süren yoğun iç talep sebebi ile ihracat pazarları yerine iç pazara odaklanan **Adana Çimento**, İştiraklerden gelen temettü etkisiyle de net karını 3 katına çıkarmıştır.

Ortadoğu pazarında yaşanan talep gerilemesinin devam etmesine rağmen yurtiçi satışlardaki artış ve kur etkisi **Mardin Çimento**'nun ciro ve karlılığını yükseltmiştir.

İlımlı hava koşulları, hızla devam eden ulusal projeler ve öğütülmüş cürufun cirosunun 2 katının üzerine çıkması ile buna eşlik eden Marmara pazarındaki talep artışı **Bolu Çimento**'nun faaliyet karını yaklaşık 5 katına, FAVÖK'ü ise 4 katına çıkartmıştır.

Ünye Çimento'nun yurtiçi cirosunu %30'un üzerinde artmasının önemli bir kısmı tonaj kaynaklıdır. Bölgede yeni devreye giren kapasite nedeniyle fiyat yükselişleri sınırlı kalırken, net karda %35 büyüme sağlanmıştır.

3. Köprü, İzmit Körfez Geçişi, Avrasya Tüneli gibi devam eden projeler ve hız kesmeyen konut yatırımları ile **Aslan Çimento** cirosunu 1.5 katına, faaliyet karını ise yaklaşık 2 katına çıkarmıştır.

2014 Değerlendirmesi;

2014 yılı açıklanan Ocak verilerine göre Türkiye çimento talebi bir önceki yıla nazaran %41 arttı. Yerel seçimler sonrası çimento talebi aynı hızla devam etmekte olup, OYAK Çimento Grubu'nun 2014 iç pazar büyüme tahmini %6'dır. Yıl boyunca Marmaray, İzmit Körfez Geçişi, 3. Boğaz Köprüsü, Çukurova Havalimanı, İstanbul metro projeleri, Melen, Artvin, Ayvalı ve Ilısu Barajları, Ovit Tüneli ve Entegre Sağlık Kampüslerinin talebin ana merkezleri olmaya devam edeceğine değinen Çağlar, konut yatırımları devam etmekle birlikte, ana odağın 2014'te altyapı yatırımları olacağını belirtti.

Çağlar, önümüzdeki 2 yılda yapılması planlanan 2 seçim, kentsel dönüşüm projeleri ve mütekabiliyet / 2B gibi düzenlemelerin satışları desteklemesini öngördüğünü belirtti.

Başarılı sonuçların elde edilmesinde, grup şirketlerinden OYAK Beton'unun da katkısının büyük olduğunu vurgulayan Çağlar, OYAK Çimento Grubu olarak bu sayede Türkiye'nin büyük projelerinde çözüm ortağı olmalarının önemine de değindi. Dört şirketinin ortaklığında faaliyet gösteren OYAK Beton'un, geçtiğimiz yıl boyunca asrın projesi Marmaray, dünyanın en uzun 4. asma köprüsü olan İzmit Körfez Geçişi Köprüsü, Kuzey Marmara Otoyolu, Çukurova Havalimanı, Başbakanlık Binası, Emaar Square, Beşiktaş Stadı, Çamlıca Camii ve daha pek çok projede tercih edilen şirket olduklarını belirtti.

İleri düzeyde Ar-Ge faaliyetleri ile suyun içinde tünel yapımından, 200 metre yüksekliğe yüksek dayanımlı beton dökümüne kadar profesyonellik gerektiren tüm işleri başarı ile tamamlayan OYAK Beton ve çimento şirketlerinin AR- GE çalışmalarının 2014 yılındaki projelerde de katma değerli ürünleri ile grubun sonuçlarına pozitif etki edeceğini açıkladı.

Çağlar, Dünya çapında gerçekleşecek Lafarge - Holcim birleşmesi esnasında rekabet sebebiyle elden çıkarılması gereken fabrikalara ilişkin çalışmalarının sürmekte olduğunu, bu konuda da yatırım bankaları ile görüşmelere devam ettiklerini belirtti.

"Olası birleşme sonrasında Ekvator'dan Romanya'ya kadar pek çok ülkede pazar payı %80'e varan biçimde artacak ve her gelişmiş ülkede benzer olan rekabet kanunları, birleşmiş yeni şirketin bazı fabrikalarını üçüncü şahıslara satılmasını gerektirecektir" diyen Çağlar, özellikle büyümeye devam eden veya büyüme potansiyeli bulunan Doğu Avrupa, Kuzey Afrika ve İngiltere pazarlarına odaklanacağız" dedi.

2014 Yatırımları;

Çağlar yapmış olduğu açıklamalarda, yurtiçi pazarın canlılığını koruması, altyapı projelerinin devam etmesi ve temelde Türkiye'nin inşaatı ön plana çıkaran bir büyüme modeli benimsemesi, uzun zamandır kapasite artışı yatırımı yapmayan OYAK Çimento Grubu'nun 2013 yılında yatırım kararı almasına sebep olduğuna değindi. 2007 yılında Mardin Çimento'da kapasite artışı yatırımı tamamlayan, o dönemden bu yana organik büyümeden ziyade inorganik büyümeyi tercih eden ve 2009 yılı sonunda Aslan Çimento'yu satın alarak bünyesine katan OYAK Çimento Grubu'nun, İç Anadolu Bölgesi'nde yaşanan sürdürülebilir büyüme ve yetersiz kalan arz koşullarını dikkate alarak Bolu Çimento Ankara Tesisi'ne bir klinker hattı kurmayı kararlaştırdığını beyan etti. Türkiye'nin tamamında yapılan uzun soluklu çalışmalar neticesinde tercihin Ankara'dan yana kullanılıp, yıllık 1 milyon ton kapasiteli yeni fabrika için Avrupa menşeli firmalar ile makine ekipman anlaşmalarının tamamlandığını ve 75 milyon Euro bütçeli yatırımın 2015 yılı ortasında devreye gireceğini paylaştı.

Çağlar, Bolu ve Aslan Çimento'da atık ısıdan enerji üretilmesi yatırımlarının hızla devam ettiğini ve 2014 yılında devreye girecek sistemin, fabrikalara gerekli elektriğin % 20'sini karşılayacak kapasitede olduğunu belirtti.

Adana Çimento'da devreye alınan güneş enerjisi santralinin Adana yönetim binası ve idari binanın yıllık elektrik tüketimlerinin (klima, aydınlatma vd.) %50'sini karşılayacak kapasitede olduğuna değinen Çağlar, kurulan GES'in üreteceği elektrik enerjisi ile yılda yaklaşık 3.875.000 adet 20 W'lık floresan lamba veya 775.000 adet dizüstü PC veya 77.500 adet 9000 Btu kapasiteli klimanın 1 yıllık enerji tüketimlerinin alternatif enerji kaynaklarından sağlandığını belirtti.

Aslan Çimento'da kurulu Atıktan Üretilmiş Yakıt (ATY) tesisinin ise ayda ortalama % 26 mertebesinde fosil yakıt değişimine imkan tanıdığını belirten Çağlar, Grup genelinde enerji ve kapasite kullanım verimliliğine odaklı yatırımlarının devam edeceğini açıkladı.

Saygılarımızla,

İletişim:
Hande Mistili Çelik

hmcelik@oyakcimento.com

+90 532 431 95 97